



OVERVEJELSER VED EJER- OG GENERATIONSSKIFTE

STØTTET AF

Promilleafgiftsfonden for landbrug

Skal du sælge eller købe en bedrift? Og er der familie involveret? Så giver artiklen "Overvejelser ved ejer- og generationsskifte" dig svar på, hvad du skal overveje, og hvilke muligheder du skal kende til, før du kaster dig ud i ejerskifteprocessen.

Står du foran et ejerskifte, enten som sælger eller køber, er der nogle ting, du skal overveje, inden du sætter din underskrift på skødet. Og ved ejerskifte inden for familien er der endnu flere muligheder, du skal kende. I artiklen "Overvejelser ved ejer- og generationsskifte" giver forfatterne René Moody Nielsen, afdelingsleder i Ejerskifte og selskaber, SEGES, Kristian Skov, afdelingsleder i Forretning & Implementering, SEGES og Kenneth Kjeldgaard, specialkonsulent i SEGES Finans & Formue, dig et overblik over ejerskifteprocessen og de fleste strategiske overvejelser omkring et generationsskifte.

Konkret case med familien Thomsen

Forfatterne illustrerer deres pointer og anbefalinger og de enkelte trin i processen med en konkret case for en familiehandel, og vi følger familien Thomsen fra A til B igennem de centrale trin i ejerskifteprocessen. Derefter får du en gennemgang af de overvejelser, du skal have, når du skal udarbejde en ejerskiftestrategi, bl.a. personlig afklaring og rollefordeling. Endeligt tager forfatterne dig ind i de mere officielle dele af ejerskifteprocessen: Fra værdiansættelse til finansieringsmuligheder og -udfordringer til overvejelser omkring valg af ejerform og endelig de skattemæssige forhold og udfordringer, du kan møde i en ejerskifteproces.

Læs artiklen her

Se artiklen "[Overvejelser ved ejer- og generationsskifte](#)".

